

La cobertura de seguros y la experiencia en la industria que su empresa necesita.



Imagine lo que podría conseguir con el equipo de apoyo de salud y beneficios adecuado que pudiese ayudarle a aprovechar su inversión al máximo ofreciendo:

- 

Una **orientación** inteligente y estratégica para su creciente compañía
- 

Programas de beneficios rentables y de próxima generación de nuestras entidades aseguradoras asociadas
- 

Recursos para ayudarle a moverse por el cambiante panorama de la atención a la salud
- 

Apoyo continuo para que pueda centrarse en sus objetivos

Desde 1992, **Automatic Data Processing Insurance Agency, Inc. (ADPIA)** ha trabajado duro para convertirse en la agencia elegida por negocios como el suyo, compañías que buscan un equipo con conocimientos y licencia que les ayude con sus necesidades de seguros.

La cobertura adecuada es solo el principio

A menudo, los servicios de un agente de seguros finalizan con simplemente venderle una póliza médica. En ADPIA, esto es solo el principio. Desde nuestra primera reunión escogemos un enfoque muy diferente, trabajando conjuntamente para crear una estrategia de beneficios que satisfaga sus necesidades empresariales únicas. Hemos establecido relaciones con entidades aseguradoras de todo el país para ofrecerle diferentes opciones de planes de salud de grupo, beneficios suplementarios y soluciones financieras (ej., FSA, HSA, HRA).

También puede contar con ADPIA para servicios de COBRA y de Continuación del Estado¹ a través de un socio proveedor, además de los planes complementarios que se pueden añadir a prácticamente cualquier plan médico base para ayudar a atraer, retener y recompensar a los empleados de un nivel ejecutivo. A través de nuestra empresa filial ADP, LLC., podemos ofrecer a nuestros clientes una solución administrativa de Salud y beneficios de ADP adicional² que integra sus ofertas de beneficios en su nómina de ADP para simplificar las tediosas tareas relacionadas con los beneficios.

Nuestro objetivo es acompañarle a cada paso del camino, construyendo una relación con la que pueda contar y brindando una experiencia de servicio única que le ayude a optimizar la inversión realizada en la atención a la salud de su empresa durante todo el año.



La experiencia de servicio de ADPIA

Estos son solo algunos de los beneficios empresariales de los que disfrutará cuando trabaje con nosotros:

Un enfoque estratégico basado en el trabajo en equipo

Cuando nuestro robusto equipo de apoyo le ayude a administrar las necesidades de sus pólizas, podrá dedicar su tiempo y energías donde debe: a hacer crecer su negocio. Un **Ejecutivo de clientes**³ autorizado y especializado le dará una atención personalizada y receptiva como su contacto diario, optimizando la transición a un nuevo plan, ayudándole a solucionar problemas con las entidades aseguradoras y abordando sus inquietudes. Un **Gerente de relaciones**⁴ autorizado está disponible durante todo el año para las sesiones de estrategia en el lugar, incluyendo revisar sus objetivos de negocio y opciones de planes, desarrollar estrategias de contribución, coordinar la inscripción abierta, administrar el proceso de renovación y ayudarlo a desarrollar una estrategia de beneficios inteligente y personalizada.



(1) COBRA (20+ empleados); Continuación del Estado (de 2 a 19 empleados). (2) Pay-by-Pay está disponible en compañías de seguros seleccionadas y en mercados seleccionados. (3) Disponible para empleadores con primas de \$50,000 o más. (4) Disponible para cualquier cliente ADPIA con primas de \$200,000 o más y cualquier cliente ADPIA que reciba servicio de la unidad de negocio Cuentas Importantes.

La información contenida en el presente documento representa los productos y servicios que oferta uno de los grupos de negocio de Automatic Data Processing Insurance Agency, Inc. (ADPIA). ADPIA presta servicio a los clientes de medianas y grandes empresas con varios productos y servicios de seguros a través de sus otros grupos de negocio. Todos los productos de seguros se ofrecerán y venderán solo a través de agentes autorizados de Automatic Data Processing Insurance Agency, Inc., o sus agentes y socios de seguros con licencia. 1 ADP Blvd. Roseland, NJ 07068 Licencia CA #0D04044. Con licencia en 50 estados. Es posible que determinados servicios no existan en todos los estados o en todas las entidades aseguradoras. Los clientes deben utilizar el servicio de procesamiento de nómina de ADP para ser elegibles para el servicio Pay-by-Pay. Pay-by-Pay está disponible en compañías de seguros seleccionadas y en mercados seleccionados. ADP no puede prestar servicios legales ni de asesoramiento fiscal. De tener alguna pregunta sobre la forma en que estos programas se aplican a su situación en concreto, consulte a su asesor legal o fiscal. Automatic Data Processing Insurance Agency, Inc., es una afiliada de ADP. El logotipo de ADP, ADP y Pay-by-Pay son marcas comerciales de ADP, LLC. Copyright ©2015 ADP, LLC.

Los servicios de COBRA y de Continuación del Estado proporcionados por COBRA-Care Advisors (CCA) requieren de un acuerdo independiente entre el cliente y CCA. Los servicios que aquí se detallan no representan las obligaciones ni los servicios completos de COBRA-Care Advisors. El Acuerdo de servicios del cliente requerido establece con más detalle los roles y las responsabilidades entre las partes. Puede que se apliquen cargos adicionales por ciertos servicios. El Respaldo durante la implementación y el Respaldo administrativo continuado podrán requerir de un acuerdo independiente entre el cliente y ADPIA.

Recursos para empleados especializados y accesibles

También hemos facilitado que usted y sus empleados con cobertura puedan obtener la información necesaria sin tener que echar mano de recursos internos. Nuestro exclusivo **Centro de Defensa de los Empleados (EAC)** es un centro de servicio especializado, atendido por agentes de seguros certificados y muy conocedores, para apoyar a sus empleados cuando sea necesario. El EAC puede ayudarle a aclarar preguntas sobre beneficios, discutir las explicaciones de reclamaciones, apoyar las apelaciones y más. Es todo lo que sus empleados necesitan para entender el valor íntegro de los beneficios que les ofrece y aprovechar al máximo la cobertura.

Conocimientos de la industria oportunos y accesibles

Como cliente, queremos que comprenda el valor íntegro de su relación con ADPIA, la cual va más allá de su plan de beneficios. Obtendrá acceso a información importante y relevante sobre la industria y la legislación en relación con la atención a la salud pero también sobre el cambiante paisaje de la reforma sanitaria. Compartiremos nuestro pensamiento de liderazgo de forma mensual a través de nuestro boletín, *Inside Coverage*, además de historias relevantes relacionadas con su negocio. Usted y sus empleados también tienen acceso a "Visión desde Washington" de ADP, que le informa acerca de las actualizaciones relacionadas con la Ley de Atención Médica Asequible (ACA) y otras noticias legislativas.

Sus beneficios son nuestro negocio.

En ADPIA, tenemos como objetivo brindarle los mejores servicios a usted y a sus empleados a través de nuestro enfoque consultativo. Hemos construido nuestra agencia para ayudar a brindarle una experiencia de servicio única. Al elegir ADPIA, tendrá nuestra amplitud de recursos apoyándolo – para que siga enfocado en el éxito.

Conéctese con ADPIA hoy mismo.

llámenos al (855) 237.5335.

insurance.adp.com